

«Автоматизация и ИИ в корпоративном кредитовании: вызовы и перспективы»

Смартан.рф

Спикеры: Илья Керосиров и Мария Михайленко



Наши спикеры



**Илья
Керосиров**

**Директор по развитию
бизнеса Смартан**



**Мария
Михайленко**

**Генеральный директор
Смартан**



О компании

Компания Смартан с **2019 года** разрабатывает

B2B скоринги

Нам доверяют:

МТС

ТХБ
ТОЛЬЯТТИХИМБАНК

ГАЗПРОМ
НЕФТЬ

OZON

conomica

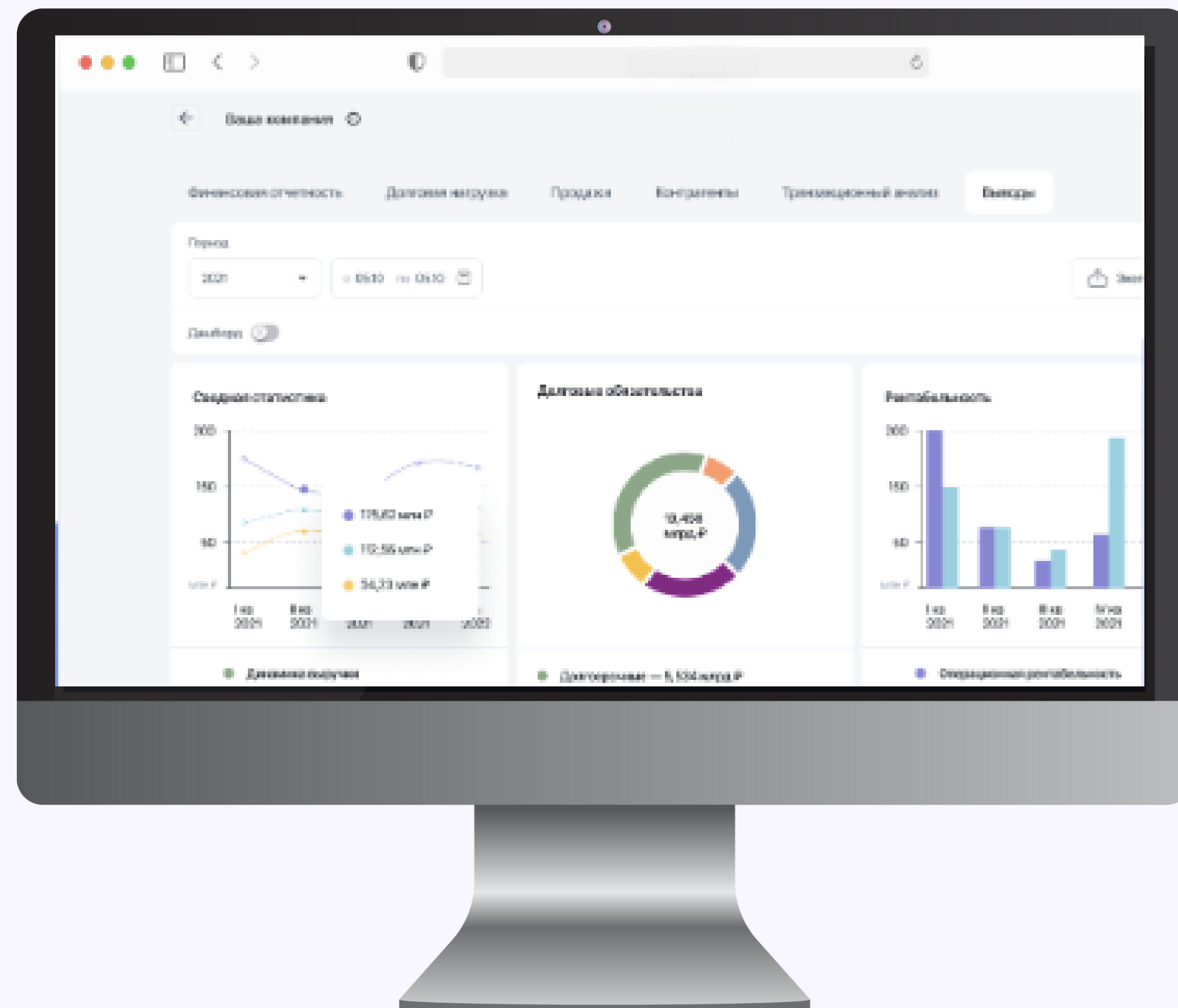
BPlace

157

Отраслевых алгоритмов
анализа юридических лиц



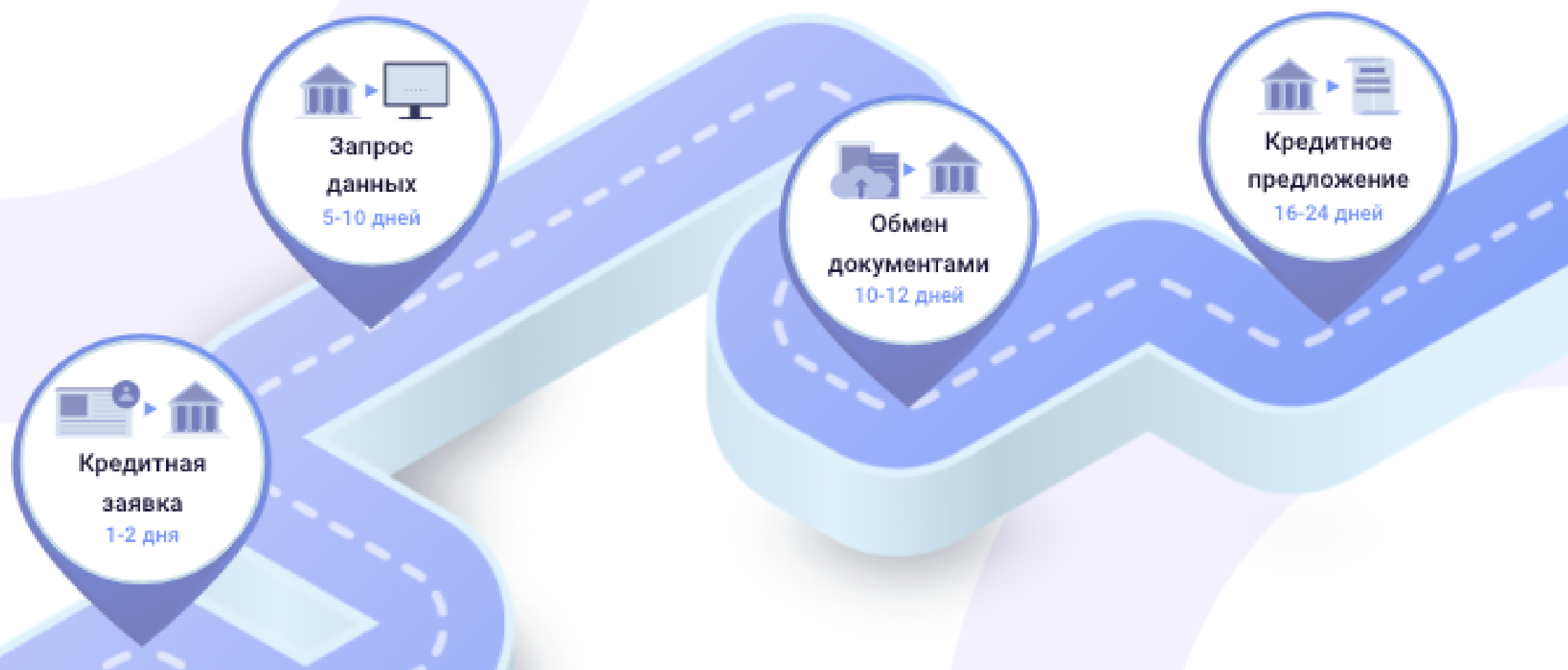
Программа прошла в "1С" тщательное
тестирование на корректность совместной
работы и удобство применения





Как это работает сейчас?

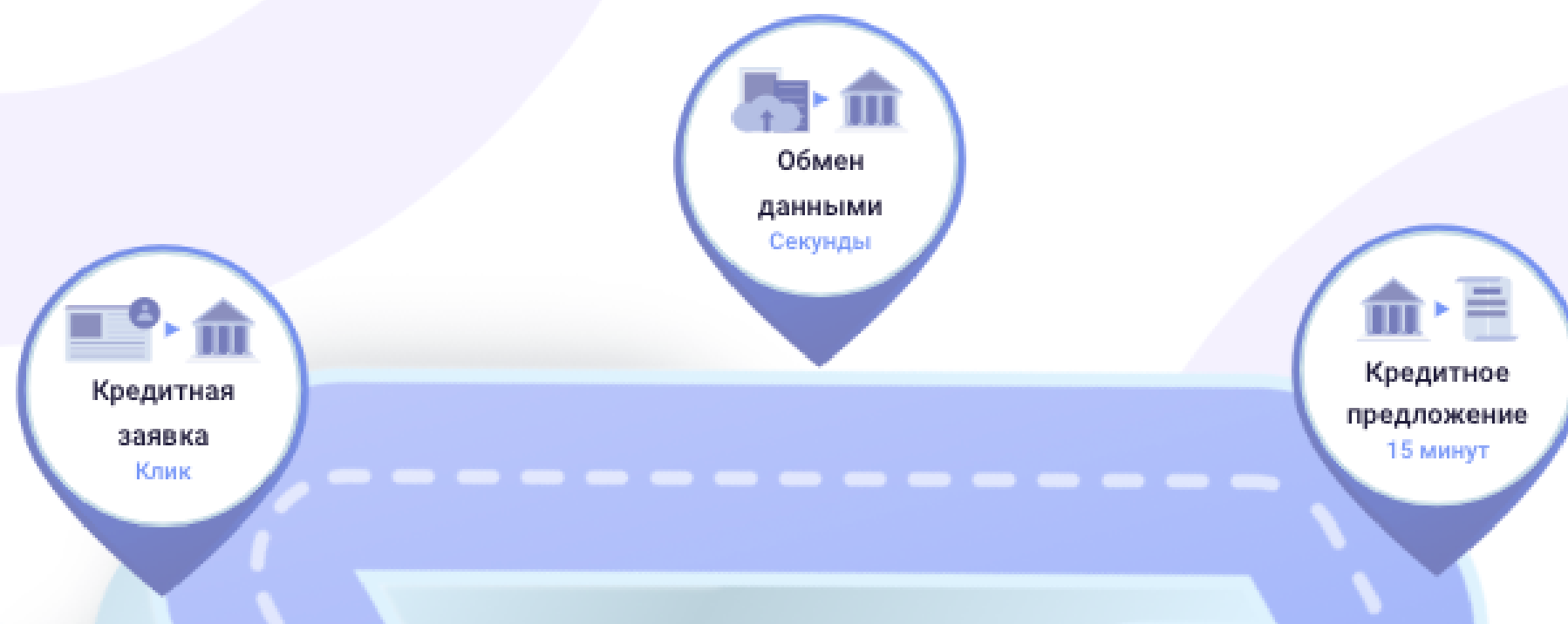
Как выглядит путь кредитора и заемщика без Смартан:





Как это работает с нами?

Как выглядит путь кредитора и заемщика с Смартан:





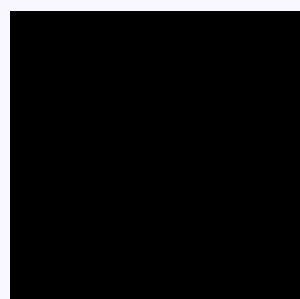
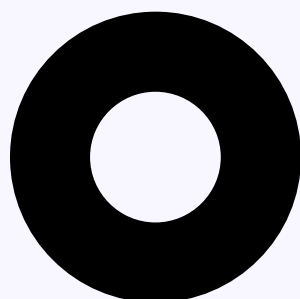
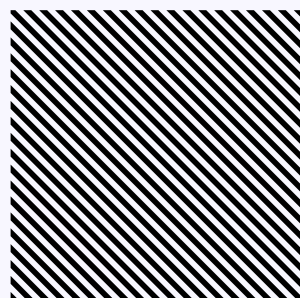
Российский рынок корпоративного кредитования в период высоких ставок.

Неубиваемый.



О чем мы расскажем

- 01 Посмотрим, что происходит в мире и в РФ в части корпоративного кредитования
- 02 Предпосылки, которые сейчас существуют для ускорения корпоративного кредитования
- 03 Регуляторные ограничения
- 04 Потоки данных, требования к качеству данных
- 05 Основные задачи для полной автоматизации
- 06 Как автоматизация влияет на клиентский опыт и изменения поведенческих факторов



Куда все катится в мире на корпоративном рынке:



Объем рынка корпоративного кредитования достигнет **\$10.8 триллионов** в 2023 году. К 2030 ожидается впечатляющий рост до **\$20.5 триллионов**.

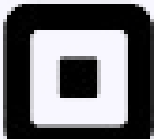


Тренд: Embedded lending или “Встроенное кредитование”

stripe

lyft

 shopify

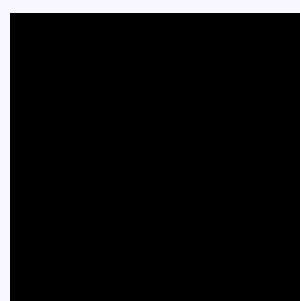
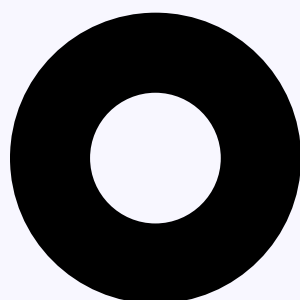
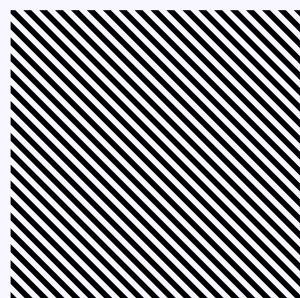
 Square

Uber

 ^{intuit} quickbooks

OZON

WILDBERRIES



Рынок МСБ: влияние финтеха существенное

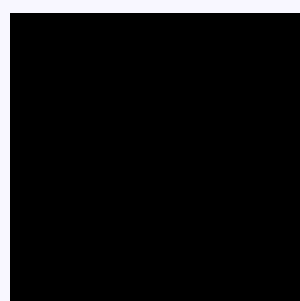
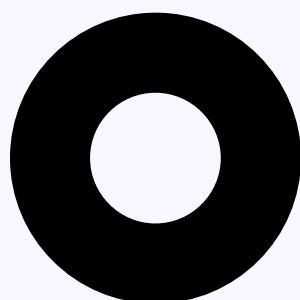
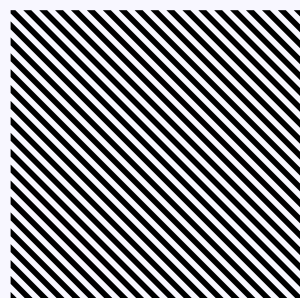


↓ **\$32B**

Традиционные банки

↑ **\$92B**

Диджитал-платформы



Цифровой опыт американской системы Square, QuickBooks (1С)

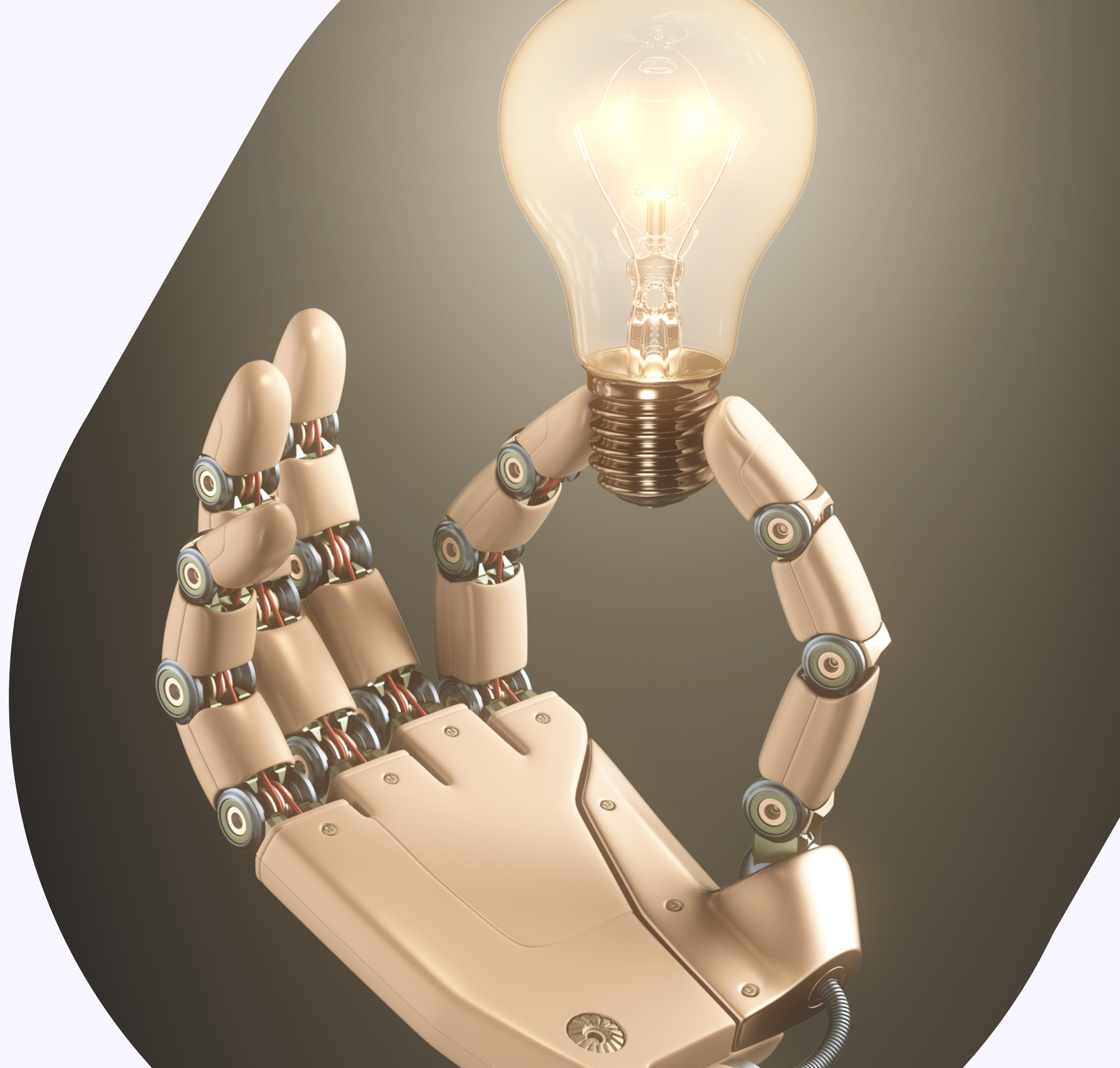


- Денежные депозиты в QuickBooks превысили **100 миллионов долларов** менее чем через год после запуска.
- Корпоративные кредитные карты.
- Кредитование крупного бизнеса в 2024 +70% к аппг.

[Intuit Experiences Big Business Loan Surge | deBanked](#)

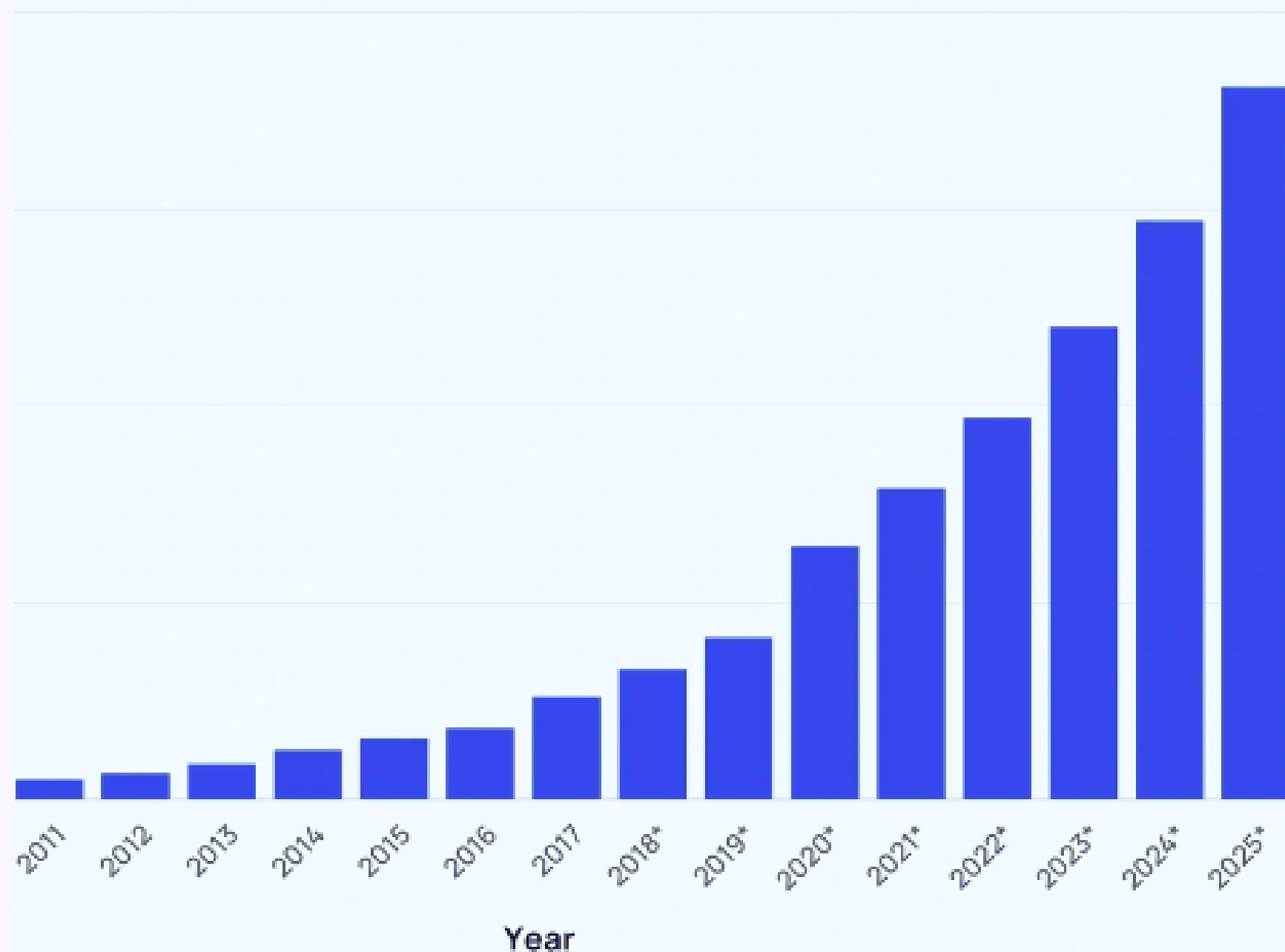


Предпосылки изменений





Global Data Generated Annually



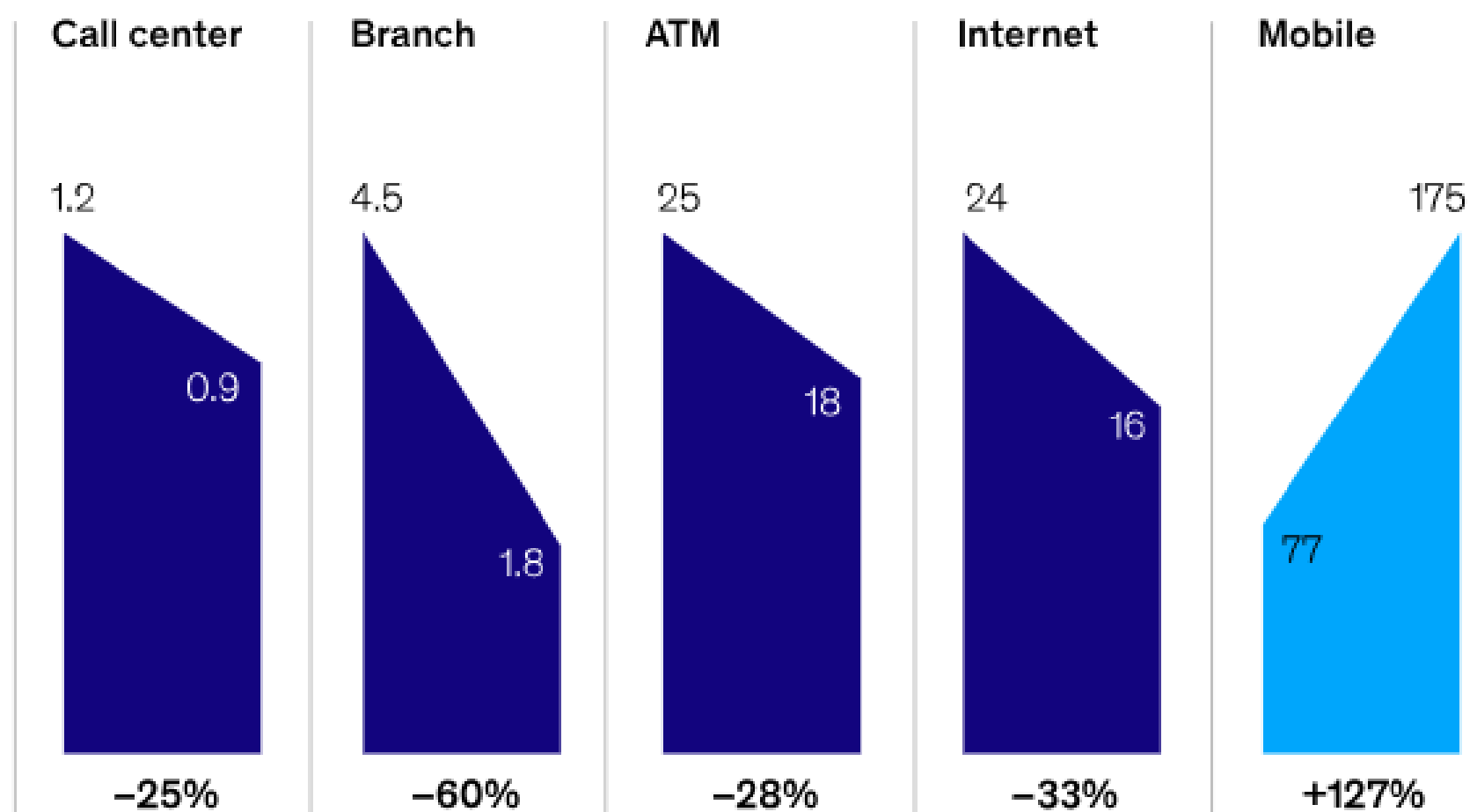
В мире объем генерируемых данных растет ежегодно по сравнению с прошлым годом с 2010 года.

По оценкам, 90% мировых данных было сгенерировано только за последние два года.



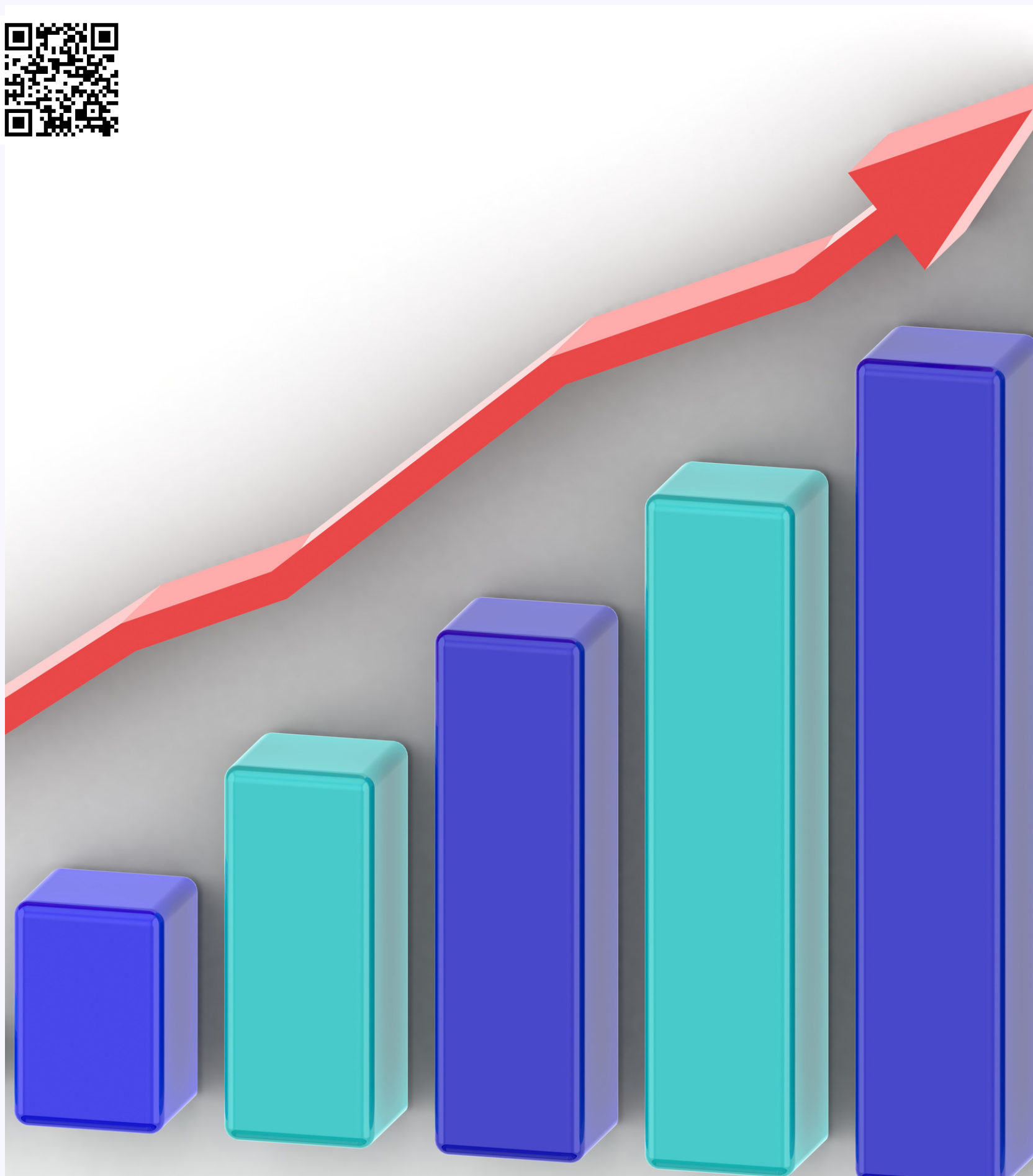
Изменение поведения пользователей:

Interactions per customer, by channel, 2019–23, annual count



**Цифровой путь клиента
становится важнее**

<https://www.mckinsey.com/industries/financial-services/our-insights/embedded-finance-how-banks-and-customer-platforms-are-converging>



34% -> 70%
2018 2023

Изменение поведенческих триггеров в РФ



Результаты опроса CFO



Наш внутренний опрос среди финансовых директоров (CFO) показал, что их возрастные характеристики, привычки работы на компьютере и экранное время меняются в сторону цифровизации.



Это указывает на то, что через 20 лет значительная часть взаимодействия может переместиться на платформы вроде чат-ботов, таких как ChatGPT, а потребность в цифровых решениях продолжит расти.



CFO будут всё больше опираться на цифровые и автоматизированные технологии для анализа данных и принятия решений.



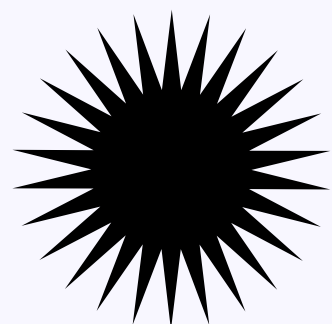
Цифровой путь клиента становится важнее

МСБ не хотят тратить недели на одобрение кредита – когда конкурент получает его за минуты. Если банк не сможет внедрить технологию быстрого и удобного кредитования, клиент уйдёт туда, где это уже доступно.

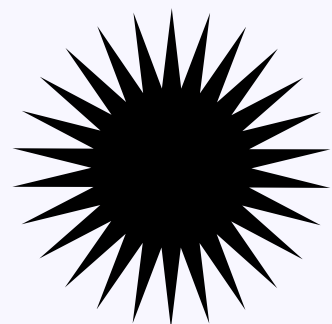
Gen Z ожидают, что все банковские операции будут доступны через смартфон.



Автоматизация корпоративного кредитования в мире



Европа: около 60-70% крупных европейских банков автоматизировали часть процесса корпоративного кредитования, но комплексная, сквозная автоматизация по-прежнему встречается редко.



Китай: в сегментах, ориентированных на малые и средние предприятия (МСБ), около 30% процессов автоматизировано, что обусловлено конкуренцией с финтех-компаниями. Однако более сложные операции кредитования и внутренние задачи остаются в основном ручными как в государственных, так и в частных банках.





Корпоративное кредитование в РФ: Сбер

В «Сбере» 40% решений по выдаче кредитов корпоративным клиентам принимает искусственный интеллект (ИИ), сообщил президент банка Герман Греф на Всемирном фестивале молодежи на марафоне «Знание».

«У нас **40% решений по кредитованию корпоративных клиентов принимает ИИ**. К концу года эта цифра должна составить 60%, а к концу 2026 года эта цифра должна достичь 80%. Искусственный интеллект, к сожалению, значительно быстрее, чем нам хотелось бы даже, заменяет человека», — отметил топ-менеджер.



ИИ в корпоративном кредитовании

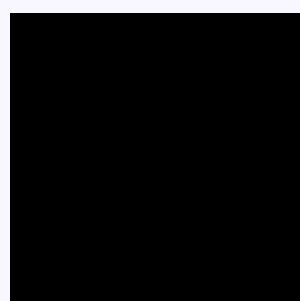
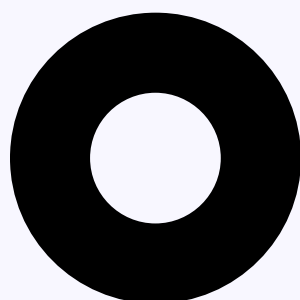
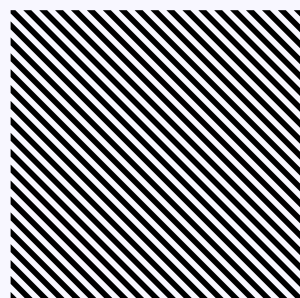
- Чат-боты и коммуникация с клиентами
- Кредитные рейтинги
- Антифрод-решения и антифрод-модели
- Автоматизированные системы принятия решений





Наш прогноз: упор
на дообогащение
клиентских
данных

В корпоративном
кредитовании
ближайшие 5 лет
дообогащение
клиентских данных
становится
ключевым
направлением
повышения
точности и
скорости принятия
решений.



Регуляторка ЕЦБ и ЦБ.

Ключевые принципы

BCBS 239:

**** Governance и инфраструктура**.** Банки должны установить сильные структуры управления и инфраструктуру, которые поддерживают сбор, интеграцию и надзор за данными о риске. Это обеспечивает ответственность на всех уровнях организации.

**** Точность и полнота данных**.** От институтов ожидается, что они будут поддерживать точные и полные данные высокого качества. Это позволяет проводить надёжную оценку риска. Своевременность. Банки должны уметь быстро агрегировать и отчитываться, чтобы эффективно реагировать на возникающие риски.



Проблематика обмена данными



-
- ✓ Корпорат плохо делится данными
-
- ✓ Загрузка остается ручной
-
- ✓ Нужно решение, чтобы передача данных была верифицирована
-
- ✓ Инфраструктурно все готово для обмена дата-сетам
-



Перспективы полной автоматизации кредитных операций:

-
- снижение времени обработки заявок,
 - минимизация человеческих ошибок,
 - повышение эффективности.
-



Проблематика обмена данными





Передача данных в налоговую

Крупнейшие компании могут отправлять данные и инфраструктура готова. Основная проблема – научиться мотивировать корпоративный сегмент качественно отгружать данные.

1. Налоговый мониторинг
2. Единая модель данных
3. Шлюзы





Смартан – сервис по сбору и агрегации данных. Уникальная фича: Data Quality – сверки качества финансовых данных

Идентифицируем манипуляции в отчетности, ошибки бухгалтеров. Как?

За счет 120 сверок данных внутри бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах, верификации между счетов и итоговых строк, сверок корректности формирования сальдо счетов и оборотов счетов, поиск аномалий, кросс-чеков отчетности, реконсиляционные проверки отчетности, предоставленной на разные даты в Банк.



Как выглядит сверка качества финансовых данных? Пример:

Кросс-чеки внутри бухгалтерского баланса

Название	январь 2021	февраль 2021	март 2021	апрель 2021	май 2021	июнь 2021	июль 2021
Актив = Пассив	0,45%	0,46%	0%	0,49%	0,46%	0%	0,44%
Проверка корректности формирования оборотных активов	0,13%	0,12%	0,12%	0,11%	0,21%	0,13%	0,2%
Проверка корректности формирования Краткосрочные обязательства	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Проверка корректности формирования Капиталы и резервы	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Проверка корректности формирования Долгосрочные обязательства	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Проверка корректности формирования Краткосрочные обязательства	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Проверка корректности формирования сальдо и оборотов счетов	530,65%	100%	100%	100%	100%	100%	100%



Кейс: автоматический расчет лимита овердрафтного кредитования

Смартан.рф

-50%

Сокращение времени при сборе финансовых
данных для рассмотрения кредита

-90%

Сокращение времени сбора данных при
овердрафте



Кейс: автоматическое формирование Проф. суждения в соответствии с 590-П

Смартан.рф

-45%

Расчетный эффект во времени формирования проф суждения в соответствии с 590-П

-60%

Сокращение времени сбора данных при мониторинге



Чем мы можем быть полезны?

Мы помогаем
выдавать
сложноструктурированные
кредиты без участия человека,
автоматизируя сбор документов
и их анализ.

Эффект от внедрения:

- онлайн-расчет в предварительной потребности в кредитных средствах на основании оперативных данных компаний и групп-компаний.
- выполнение KPI по срокам обработки клиента.

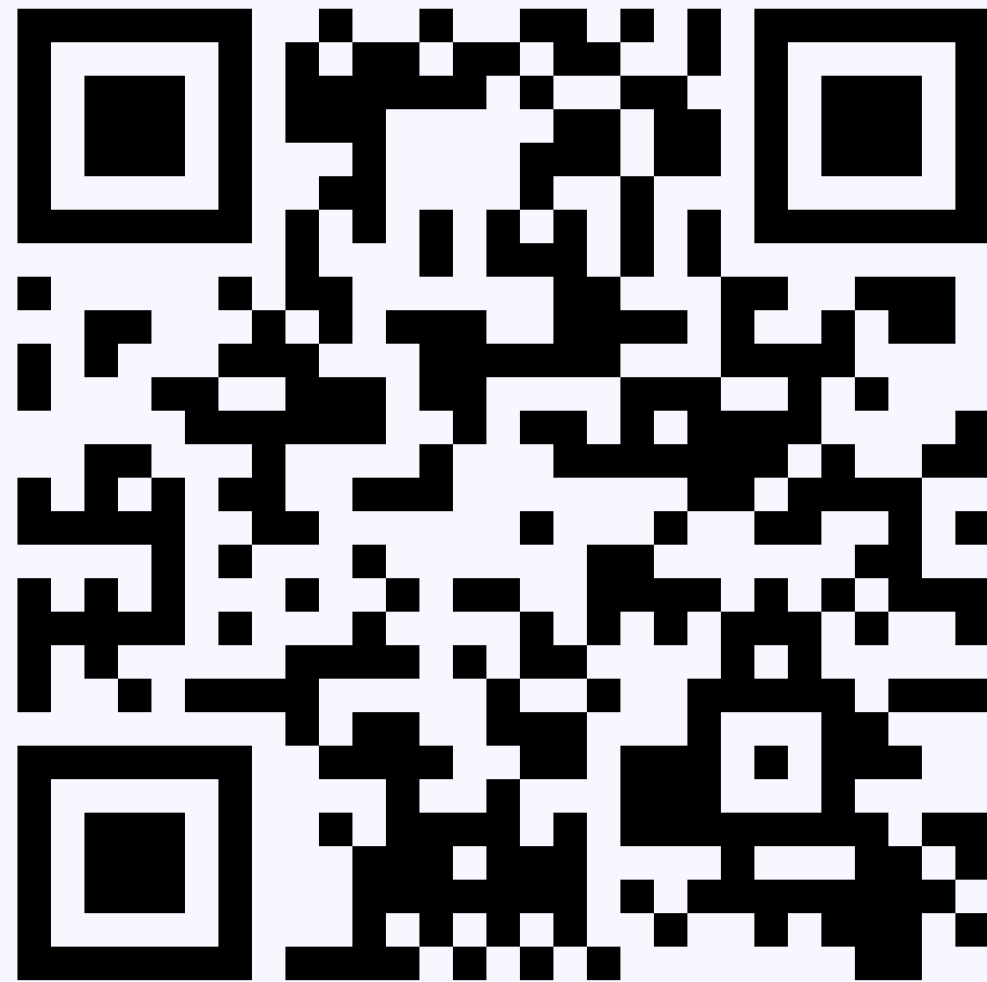


Что вы получите?

На 93%+ ускорение сроков сбора и обработки документов клиентов.

“Чистый” куб данных оперативной отчетности и расшифровок по компании и группе компаний с DQ(проверка качества данных) .

ИНТЕРФЕЙС ВНУТРИ БАНКА



УСКОРИМ КРЕДИТОВАНИЕ ВМЕСТЕ

СМАРТАН.РФ

+7 499 404-25-06

lk@smartan.space

tg: @CreditB2B